

**Welcome to Healthness**  
**Welcome to a new way of Anti-Aging**

- E Zusammenarbeit**
- 1. Sie sind Arzt**
- 2. Sie vertreten einen Gewerbebetrieb**
- 2.1 mit überwiegendem Dienstleistungsanteil**
- 2.2 mit überwiegendem Handelsanteil**
- 3. Vertragskonzeptionen**

## **1. Sie sind Arzt**

Soweit Sie von uns Produkte oder Geräte beziehen beruht unsere Partnerschaft auf einer einfachen Liefer- oder nutzungsvertraglichen Regelung.

Soweit Sie für uns ärztliche oder therapeutische Leistungen erbringen, vereinbaren wir für konkret zu erbringende standardisierte Leistungen entsprechende Entgelte.

Diese Entgelte können quotal oder absolut beziffert werden.

## **2. Sie vertreten einen Gewerbebetrieb**

### **2.1 mit überwiegendem Dienstleistungsanteil**

z.B. ein Hotel- oder Kurhotel, ein Kur- oder Kurmittelhaus, eine Klinikeinrichtung, eine Senioreneinrichtung, eine Schönheitsfarm

In diesen Fällen können wir uns die Strukturen einer Partnerschaft wie folgt vorstellen:

1. Grundsätzlich  
Sie stellen den Ort der Handlung und die damit baulich fest verbundenen Einrichtungen.  
Wir stellen die ärztliche Versorgung, die therapeutische Versorgung und die damit verbundenen Geräte.
2. Ablauf  
Wir kommen zu Ihnen, Sie zu Ihrem Kunden/Patienten.  
Alle Dienstleistungskomplexe können als vollständige in-house-Lösungen konzipiert werden.  
Den Umfang legen wir gemeinsam fest.
3. Lieferverträge  
Sie liefern an Ihren Gast, wir liefern an Sie.  
Kommt die zu behandelnde Person nicht aus Ihrem Hause, liefern wir direkt an den Kunden.
4. Vertragsvarianten  
Jede Vertragsart kann realisiert werden, vom einfachen Liefervertrag über den Franchisevertrag bis hin zum Dienstleistungsvertrag.
5. Abrechnungserteilung  
Die Zurverfügungstellung der benötigten Flächen incl. Energie, Reinigung, etc. wird über Umsatzbeteiligung abgerechnet. Wir verlangen weder Mindest- noch Garantieumsätze.
6. Angebotsauswahl  
Wir wählen gemeinsam aus mehr als zwei Dutzend Indikationen mit mehr oder weniger spezifischer Körpersymptomatik und mehr als 200 Einzelmaßnahmen.
7. Preiskalkulation  
Wir legen alle Preise gemeinsam fest, von der Einzelmaßnahme bis hin zu Ihren eigenen Angebots- und Aufenthaltskonzepten, Schnupperangeboten, Sondervergünstigungen, etc.

**2. Sie vertreten einen Gewerbebetrieb**  
**2.2 mit überwiegendem Handelsanteil**

z.B. eine Apotheke, ein Kosmetikstudio, einen Schönheitssalon, ein Fitnessstudio

Die Strukturen einer Partnerschaft sind hier im wesentlichen auf ein liefervertragliches Grundmuster beschränkt, im gegebenen Fall mit Erweiterung auf eine Beteiligungsvereinbarung bei durch den Partner zustande gekommenen stationären Aufhalten in unseren eigenen Einrichtungen.

### **3. Vertragskonzeptionen**

Folgende partnerschaftliche Strukturen sind denkbar

- 3.1 reiner Liefervertrag
- 3.2 kombinierter Liefer-, Dienstleistungsvertrag
- 3.3 Geräteüberlassungsverträge
  - als Mietvertrag
  - als Leasingvertrag
  - als Nutzungsvertrag
  - als Kaufvertrag in Verbindung mit Wartungsverträgen bei nach der MGVO vorgeschriebenen Kontrollen
- 3.4 Geschäftsführungs- und Teilgeschäftsführungsverträge – im Falle von outsourcing ganzer Dienstleistungsbereiche
- 3.5 reine Dienstleistungsverträge
- 3.6 Franchiseverträge

**Muster übermitteln wir auf Anforderung nach Abklärung des zu lösenden Problems.**